

**PRESIDENTE / VICE-PRESIDENTE / DIRETOR**

SÓLIDA EXPERIÊNCIA EM POSIÇÕES DE LIDERANÇA E DIREÇÃO DE NEGÓCIOS

**QUALIFICAÇÕES**

Fundador da empresa Conformidados, atuando na área de adequação das empresas aos requisitos da LGPD: Lei geral de Proteção de Dados, sendo responsável pela criação dos processos de mapeamento de dados pessoais e levantamentos dos ciclos de vidas dos dados internos às empresas, para a construção dos seus inventários de dados pessoais. Responsável pela avaliação de inconsistências no tratamento de dados pessoais, sugerindo as respectivas adequações ou eliminações, seguindo os requisitos legais. Atuação na análise, adequação e escrita de políticas de conformidade, bem como na área de gestão de crises, de acordo com os requisitos legais da LGPD. Atuação no processo de revisão da Lei mediante a participações em audiências públicas e comissão de constituição e justiça na Câmara dos Deputados, endereçando questões de ordem prática para os Ministérios da Economia e da Casa Civil. Acompanhamento do processo de criação da ANPD, autoridade nacional brasileira de proteção de dados.

Como diretor do primeiro departamento de gestão de documentos da Huawei no mundo fora da matriz, fui o responsável por incorporar as funções estratégicas de compliance e gestão de riscos à gestão de documentos, sendo reconhecido internacionalmente pelo case de inovação implementado. Fui o responsável pela concepção e implantação dos armazéns de documentos no Brasil, bem como pela criação do fluxo interno de gestão dos documentos na empresa, além das suas políticas internas de segurança da informação. Mediante ao acompanhamento da lei Europeia de proteção de dados e privacidade, adquiri sólidos conhecimentos na área, que me permitiram acompanhar o processo da fase legislativa da lei Brasileira, bem como guiaram-me no seu exame minucioso após sanção presidencial, para a construção de um modelo de gestão de dados devidamente adequado e restrito, de acordo com as operações nacional e internacional da empresa. Direcionamento da política interna de proteção de dados pessoais e privacidade, criando estratégias para o mapeamento de dados pessoais e análise dos seus ciclos de vida, identificando eventuais gaps e propondo devidas ações de correção, respeitando as bases legais e princípios de tratamento de dados.

Como diretor do departamento administrativo da Huawei no Brasil, além de liderar um dos maiores departamentos corporativos da empresa no Brasil, tive a oportunidade de liderar um comitê nacional de compras multidepartamental, além de customizar e implementar um projeto de rastreamento de frota no país, mudando o caminho do recurso gasto na entrega de projetos.

Como diretor do departamento de recebimento de pagamentos da Huawei na América Latina, fui responsável por fazer a cobrança de todos os pagamentos devidos relacionados aos projetos em execução no continente, atuando como a ponte interna da empresa e do cliente para a execução dos contratos, propondo soluções e abordando principais problemas de cada país internamente, de acordo com sua criticidade.

Como diretor do departamento de gestão de contratos da Huawei no Brasil, tive a oportunidade de gerenciar toda a operação da empresa, envolvendo recepção e tratamento de PO, faturamento, entrega de equipamentos e materiais, além de cobrança de cobrança, atuando proativamente com os clientes para otimização dos processos relacionados. para uma administração de contratos mais eficiente, tanto do lado da empresa quanto dos clientes.

Como diretor da área de pós-venda da Huawei no Brasil, executei a gestão minuciosa de contratos, custos e gerenciei índices de satisfação dos clientes. Fui pessoalmente responsável pelo gerenciamento estratégico das entregas dos projetos no campo, eliminando entraves logísticos, fiscais e operacionais para acelerar as suas entregas, bem como o dos correspondentes recebimentos de pagamentos, melhorando a saúde do fluxo de caixa da empresa, sendo reconhecido internacionalmente pelos resultados alcançados. Atuei como a principal interface de contato com os clientes, para conhecimento dos problemas e endereçamentos imediatos das suas soluções, segundo as suas criticidades.

Como diretor de vendas da Huawei no Brasil, fui responsável por impulsionar as vendas locais da Huawei no Brasil, com foco no início das vendas e crescimento correspondente das bases de clientes da empresa. Liderando o CRM com a equipe de C-Level da operadora Vivo no Brasil e na Europa, fui responsável pelo volume de vendas diretas superior a BRL\$ 1,3 bilhão no campo de alta tecnologia, no período de 3 anos.

## HISTÓRICO PROFISSIONAL

### **Huawei do Brasil Telecomunicações Ltda – 11/2001 a 02/2019**

#### Líder do departamento de gestão de documentos no Brasil – 01/2014 a 02/2019

Responsável pela liderança do primeiro departamento de gestão estratégica de controles internos, conformidade e risco, através do gerenciamento de documentos fora da matriz da empresa, bem como pelo desenvolvimento da cultura interna de proteção de dados pessoais e privacidade no Brasil.

#### Diretor do departamento administrativo no Brasil - 01/2013 a 12/2013

Diretor do departamento administrativo no Brasil, responsável pela administração de recursos e suporte para toda a operação da empresa no Brasil.

#### Diretor do departamento de recebimento de pagamentos para a América Latina – 03/2011 a 12/2012

Diretor do departamento de recebimento de pagamentos para a América Latina, responsável pela cobrança de pagamentos de todos os projetos e pelo desenvolvimento de estratégias para a melhoria da saúde do fluxo de caixa da empresa.

#### Diretor do departamento de gestão de contratos para a América Latina – 03/2010 a 03/2011

Diretor do departamento de gestão de contratos para a América Latina, responsável pela gestão dos contratos do escritório de São Paulo, desde a recepção das “POs” (Pedidos de Compra) até o recebimento dos referidos pagamentos. Responsável também pelos acordos de conciliação de contratos (contratos de fechamento).

#### Vice-Diretor Regional do Departamento de Suporte Técnico – 10/2008 – 03/2010

Vice-Diretor regional do departamento de suporte técnico, responsável pelos serviços de pós-venda para todos os clientes do escritório de São Paulo, incluindo dentro das atividades mais importantes, a implantação de todos os projetos, testes e ativações, bem como as atividades de operação, manutenção e suporte técnico para equipamentos, redes e sistemas dos clientes.

#### Diretor de contas / diretor de contas assistente / gerente de contas – 11/2001 a 10/2008

Diretor de contas / diretor de contas assistente / gerente de contas, responsável pelo estabelecimento, manutenção e melhorias do relacionamento comercial entre a empresa e uma das mais importantes operadoras de telefonia móvel no Brasil, com o volume total de vendas individuais diretas atingindo mais de BRL \$ 1,3 bilhão em 3 anos, após o início das mesmas.

### **Gerente de Marketing - Alcatel Telecommunications - e-Business Networking Division – 01/2001 a 08/2001**

Gerente de Marketing, responsável pela cobertura dos mercados de Saúde e Educação no Brasil.

### **Gerente de Território - VTEL CORPORATION – VTEL BRASIL LTDA – 06/1998 a 01/2001**

Gerente de Território para os países abrangidos pela empresa na América Latina, além do Brasil.

## FORMAÇÃO ACADÊMICA E IDIOMAS

MBA Executivo em Gestão de Negócios, Universidade Santana – 2000.

Graduação em Engenharia, Faculdade de Engenharia Industrial – 1992.

Idiomas: inglês fluente / conhecimentos de espanhol.

### **PREMIAÇÕES**

Mais de dez prêmios nacionais e internacionais, recebidos no período de 2004 a 2018, pelos excelentes resultados obtidos em vendas, inovações implementadas para o recebimento de pagamentos, excelência em gestão e suporte estratégico, dentre outras.

### **MEMBRO - ASSOCIAÇÕES (para aprimoramento e atualização profissional)**

. ABPRH: Associação Brasileira dos Profissionais de Recursos Humanos – Desde 2018. Líder do Comitê de Proteção de Dados e Privacidade.

. High Technology Crime Investigation Association – HTCIA – Desde 2018.

. Grupo de Estudos de Direito Digital e Compliance da FIESP – Desde 2017.

. Comissões – OAB SP: Direito Digital e Compliance, Estudos de Advocacia Preventiva e Coordenadoria de Proteção de Dados - Desde 2018.

Cofundador – Academia de Direito Digital e Compliance – Desde 2019.

### **ATIVIDADES ACADÊMICAS**

PROFESSOR CONVIDADO – Curso de formação de DPOs – FGV-Rio de Janeiro;

PROFESSOR CONVIDADO – MBA e Extensão (Direito, Direito Digital e Administração): Mackenzie, Anhembi-Morumbi, Future Law;

PROFESSOR CONVIDADO – MBA - USP: Inovação (IOT);

PROFESSOR LICENCIADO – UNIP: UNIVERSIDADE PAULISTA;